

**Objectif**

Acquérir une autonomie pour la mise en place et l'exploitation d'un système de gestion commerciale sur les fonctions classiques de ventes

**Moyen**

Formation assurée par des consultants et formateurs certifiés Wavesoft.

Mise place d'un dossier et présentations de cas concrets dans un dossier de formation.

**Modalités**

Evaluation du stagiaire tout au long de la session par mise en application de cas. Passage d'un QCM.

Feuille d'émargement.

Adaptation aux personnes en situation de handicap

**Formation ERP Wavesoft - découverte Gestion Ed.****Entreprise**

Référence : AL102403

**Durée**

1 jour

**Public**

Responsables et salariés des services administratifs, commerciaux et opérationnels.

**Conditions d'admission et pré-requis**

Savoir utiliser un clavier et une souris, avoir un poste adapté

**PROGRAMME****Présentation générale**

Présentation des fonctionnalités de l'application

Gestion des utilisateurs et des droits

Présentation des menus

Optimisation des listes par utilisateur

**Gestion des fiches tiers**

Codification des fiches

Gestion des fiches clients

Gestion des contacts

Gestion des alertes

Gestion des taxes

Gestion documentaire

**Gestion des articles**

Le catalogue articles

Paramétrage des articles suivant leur type

Les familles d'articles

Valorisation de la marge

Gestion documentaire

**Gestion des ventes**

Saisie des pièces de ventes

Traitement et transformations des pièces de ventes

Gestion documentaire

Gestion des relevés et des relances de factures

Gestion de la traçabilité et du suivi des pièce de ventes

Traitement de masse des pièces